

PLATAFORMA PARA EMPREENDEDORES



INNOVACIÓN TECNOLOGÍA CONSULTORÍA

ITECO SISTEMAS, es una empresa orientada a resultados en el mercado de la tecnología de la información, donde ofrecemos a los emprendedores a tener una **gran mejora productiva, ahorrando tiempo y dinero, transformando sus procesos de negocio , servicios tecnológicos y proyectos a una gran escala de valor y de rentabilidad a largo plazo.**



VISIÓN

Ser innovadores en servicios conjuntos para cualquier cambio tecnológico proponiendo soluciones transformadoras en el campo TI a largo plazo.



MISIÓN

Buscamos brindar productos y/o servicios de excelencia en sus procesos productivos y además a ahorrar tiempo y dinero en toda su transformación digital a nivel TI.



VALORES

Responsabilidad, honestidad, transparencia, trabajo en equipo y sostenibilidad con enfoque al desarrollo e innovación

NUESTRA PLATAFORMA

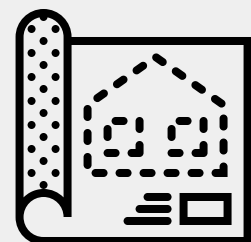
Basado en la nube de **ITECO SISTEMAS** para emprendedores con tecnología Odoo community, nos muestra una solución integral y lista para ser utilizada desde el primer click, la cual esta montada en un plataforma SaaS agil y dinamica , con soporte y monitoreo 24x7

Acorde a un escalamiento exponencial según su infraestructura y procesos , los cuales lo estarán guiando a una mejor implementación de sus emprendimientos.



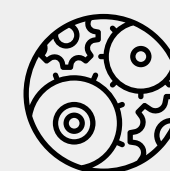
ADMINISTRABLE

Desde el backend de la herramienta en la nube se administra todo los procesos incluidos en el plan a elegir, para una mayor eficacia de los flujos y visibilidad a nivel de usuario.



PERSONALIZADO

Sea libre de crear y diseñar su sitio web, le proporcionaremos más 20 plantillas y themes a personalizar según su gran imaginación, cultura e ideología.



OPTIMIZADO

Acorte los tiempos en sus procesos y aumente sus ventas con la estandarización de los flujos del mercado y tenga un nivel friendly en su usabilidad.



INTEGRADO

Desde el comercio electrónico a las ventas, automatizadas con el inventario y dando visibilidad en las facturación y saber cuando comprar lo haga falta para siempre mejorar la rentabilidad.

NUESTRAS SUSCRIPCIONES



INICIAL

Orientada a emprendedores que su prioridad sea tener presencia en internet iniciando con el proceso de comercio electrónico base.



ESTANDAR

Orientada a emprendedores que ya están en internet y que tiene como prioridad organizar mejor el proceso de venta, bifurcando el comercio electrónico de la venta estándar



AVANZADO

Orientada a emprendedores que quieren que sus iniciativas y oportunidades mantengan una confianza con sus clientes, así llevar a cabo una mejor post-venta, una gran propuesta de valor y tener una buena satisfacción del cliente.



PROFESIONAL

Orientada a emprendedores o empresas ya constituidas que quieren tener un gran alcance integral de sus proceso de Contabilidad, Ventas, Inventario, Compras y Comercio Electrónico.

¿Quieres invertir a largo plazo y no malgastar tu tiempo y dinero ?

Orientado a varios niveles de emprendedurismo, teniendo como principal foco en sus procesos, desde el nivel más inicial al más profesional.

Ademas no deberá preocuparse en el hardware o software, nuestra plataforma Cloud ya viene todo incluido, desde la instalación al mantenimiento

Atrévase a probarlo y a decantar su idea con nosotros, nuestro soporte se dedica 100% al servicio y hacer realidad sus ideas, no se arrepentirá, se lo aseguramos.

**¿QUE MÓDULOS
OFRECEMOS ?**



MÓDULOS DE CONEXIÓN

Crea una estupenda relación con sus clientes , desde una iniciativa o contacto sutil a una oportunidad muy grande.

Crea ese vínculo de venta y de soporte con el poder de fidelización maxima y ademas de que te conozcan tu idea o emprendimiento , puedas generar una excelente satisfacción con tus productos.

Atrévete a que te conozcan y desafía tus metas, lo más importante es que puedas crear y visibilizar tus creaciones en el momento que creas conveniente.



E-COMMERCE

Increíbles páginas de productos. Accesible a través de dispositivos móviles. de fácil aprendizaje a nivel proceso y excelente usabilidad.



WEB SITE

Simplemente arrastre y suelte funciones para empresas Consigue todo lo que tu negocio necesita desde el primer momento.



COMUNICACIÓN

Elija cómo desea que se manejen las notificaciones, agregue seguidores a las tareas, programe actividades, envíe mensajes y notificaciones y chatee, todo desde una sola pantalla.



CRM

Realice el seguimiento de posibles clientes, cierre oportunidades y obtenga previsiones precisas.

SITIO WEB

Consigue un sitio web que se ajuste automáticamente para adaptarse a tu marca y guía de estilo.

Arrastra y suelta llamadas a la acción con facilidad para aumentar tu tasa de conversión en cada página: personalizar formularios, agrega páginas, productos, optimiza la fidelización de tus clientes.

Inserte estilos de texto como encabezados, negrita, cursiva, listas y tipos de letra con un simple editor WYSIWYG. Flexible y fácil de usar.

Tu marca.
Tu sitio web.



EDICIÓN DE MENUS

Puede agregar, modificar, eliminar elementos de menú y ordenarlo según su estilo, además de crear submenús y un estilo de mega menu.



ADMINISTRADOR DE PÁGINAS

Organice toda la gestión de sus páginas, si la quiere publicar hoy o mañana o cuando usted quiera,



PERSONALIZACIÓN DEL THEME

Escoga la paleta de color, disposición de navegación, diseño y tipos de letras para su theme elegido



EDITOR HTML/CSS/ JS

Para los más avanzados!!! puede editar todos los html's agregado por el framework y sumarle us respectivo javascript y CSS



CONSTRUCTOR WEB BUILDER

Crear su página desde cero arrastrando y soltando bloques de construcción ya hechos totalmente personalizables.



OPTIMIZADOR SEO

Mejorar el posicionamiento en los buscadores y su tráfico orgánico gracias a la herramienta de sugerencia de palabras clave y metaetiquetas.



VISUALIZADOR MOBILE

Vea el aspecto de su página en un dispositivo móvil con el botón de previsualización móvil.



+20 THEMES

Cambie el tema con solo unos clics y navegue a través del catálogo interno de los temas listos para usar que se encuentran disponibles en nuestra plataforma

E-COMMERCE

Nuestra plataforma para comercio electrónico ofrece las siguientes funcionalidades: Tablero analítico para las ventas con integración con Google Analytics, sección de pedidos, sección de ordenes sin pagar, carritos abandonados, clientes, sección de productos ilimitados, rastreo de visitantes, rastreo de vistas (enlaces), informe (pivot y gráficos) de venta online y panel de configuración para métodos de pagos, categoría y atributos.

Aumenta el promedio de tus ventas por comprador



TABLERO DE VENTAS

Vista analítica de toda la gestión de tu comercio electrónico, cuántas ventas, que producto se vendió más, conexión con google analytics.



TABLERO DE PEDIDOS

Vista global de todos sus pedidos, además de contar con un buscador multiacción: Filtrar, Agrupar y favoritos.



ORDENES SIN PAGAR

Vista de todas las órdenes sin pagar visualizando sus atributos más importante de un presupuesto como estado, cliente, vendedor entre muchos más.



CARRITOS ABANDONADOS

Vista y gestión de sus carritos abandonados según regla de configuración, donde podrá enviar correos de recuperación y formalizar nuevamente su venta.



PRODUCTOS ILIMITADOS

Gestione todos sus productos sin límites, adaptándolo a diferentes categorías, variantes, tarifas, unidades de medidas, entre otros funcionalidades más.



CLIENTES

Integración con el módulo de contacto.



RASTREO DE VISITAS

Analice sus visitas, monitoree sus URL's mas visitadas, así podrá tener una perspectiva de las iniciativas y oportunidades a su emprendimiento.



INFORME DE VENTA

Use la potencialidad de los informes en formato pivot o gráficos ya sea de torta, líneas, combinando filtros y agrupaciones con periodos de tiempo.

COMUNICACIÓN

Elija cómo desea que se manejen las notificaciones, agregue seguidores a las tareas, programe actividades, envíe mensajes y notificaciones y chatee, todo desde una sola pantalla. Vea qué están haciendo sus colegas y qué tan rápido pueden responder a los mensajes al verificar su estado y mantenerse conectado con ellos y sus socios en todas las aplicaciones.

Mejora la comunicación del equipo



BANDEJA DE ENTRADA

Conseguir acceso instantáneo a los últimos temas hablados en su empresa y mantener seguimiento de las conversaciones que sigue



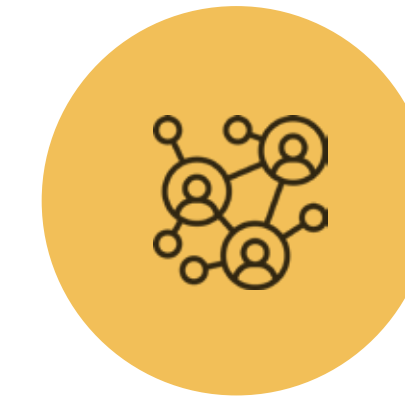
DESTACADOS

Marcar con una estrella los mensajes con contenido importante para encontrarlos fácilmente en la lista con estrellas.



HISTORIAL

Mantenga todo su historial de mensajes para una mayor gestión de clientes y equipos respecto a sus mensajes importantes.



CANALES DE COMUNICACIÓN

Crear grupos abiertos llamados Canales para mantener discusiones sobre temas específicos.



MENSAJES DIRECTOS

Mencione a los usuarios de su sitio (@usuario) en las conversaciones e incluso en los canales (#channel_name).

CRM

Realice el seguimiento de posibles clientes, cierre oportunidades y obtenga previsiones precisas.

Consiga una visión más profunda para poder tomar las mejores decisiones. Personalice sus dashboards y obtenga una vista completa de su negocio. Profundiza con informes en tiempo real y diagramas de flujo que cualquiera puede crear y compartir.

El CRM realmente
centrado en los clientes



FLUJO DE VENTAS

Personalice su flujo agregando una descripción en las etapas.



FLUJO DE EQUIPOS

Visualice los KPI de sus equipos de ventas de un vistazo.



SECCIÓN DE INICIATIVAS

Puntuar sus leads basados en criterios explícitos o implícitos (en páginas vistas, localización, tiempo). Decidir cual es la puntuación total que merece ser convertida en una oportunidad.



INFORMES

Obtenga estadísticas sobre fuentes de leads para evaluar el ROI de sus campañas de marketing.



CALENDARIO

Planificar reuniones a partir de una oportunidad de cliente. Sincronizar con teléfono móvil y calendario



INTEGRACIÓN

Integrar todos los canales de venta: ventas online (Comercio electrónico), ventas internas (CRM) y en tienda (Punto de venta).

MÓDULOS EMPRESARIALES

¡No reinventes la rueda! , ya esta todo estandarizado para las ventas y toda la operación de tu emprendimiento o empresa , además de contar con toda la integración que te facilita para su gestión.

Gestione la omnicanalidad que te brinda la plataforma, a sus proveedores e inclusive todo su inventario, llevando una clara contabilidad de su emprendimiento u empresa.



VENTAS

Transforme presupuestos en órdenes de ventas con un solo clic, o permita a sus clientes firmar con una simple firma electrónica y pago en línea.



COMPRAS

Mejore el rendimiento de sus compras e inventarios con reglas de contratación en función de los niveles de existencias, normas logísticas, órdenes de venta, órdenes de fabricación previstas etc.



CONTABILIDAD

Cree y envíe facturas profesionales y reciba pagos línea. Haga facturas de forma automática para órdenes de venta, órdenes de entrega o basadas en tiempo y material.



INVENTARIO

Obtenga el método de almacenamiento más eficiente y mejore todas sus operaciones internas.

VENTAS

Toda la información que necesitas y donde la necesitas con un interfaz de usuario rápido e intuitivo, diseñado para el personal de ventas.

Envíe presupuestos con unos pocos clics. Convierta los presupuestos en órdenes de venta y facturas desde la misma pantalla. Se integra con la aplicación del CRM para gestionar sus canales de ventas desde la calificación hasta el cierre.

Software de **cotización fácil**



PRESUPUESTOS Y PEDIDOS

Cree un presupuesto cuidado y elegante en segundos. Utilice productos, listas de precios para ayudar a sus vendedores a trabajar más eficientemente.



EQUIPOS DE VENTAS

Elija si sus estadísticas se basan en pedidos, facturas o en ambos. Agrupe las ventas según cualquier categoría, vendedor, país según sus equipos.



SECCIÓN DE CLIENTES

Integración con el módulo de contacto



PEDIDOS A FACTURAR

Facture según las cantidades entregadas o solicitadas, en función del tiempo y los materiales.



INTEGRACIÓN CON PRODUCTOS

Gestione cualquier tipo de producto, incluidos servicios, artículos almacenables, gastos de envío, productos electrónicos o consumibles.



PROGRAMA DE PROMOCIONES

Aplice descuentos en cualquier artículo de la línea de cotización y defina si el descuento está oculto o visible.



PROGRAMA DE CUPONES

Cree un código de cupón personalizado para una lista de precios y permita a sus clientes activar el descuento al realizar su compra.



INFORME DE VENTAS

Análise fácilmente el control de varios indicadores clave de rendimiento (KPI) para la información importante como la cantidad total facturada, los ingresos recurrentes mensuales entre otros más.

COMPRAS

Mejore el rendimiento de sus compras e inventarios con reglas de contratación en función de los niveles de existencias, normas logísticas, órdenes de venta, órdenes de fabricación previstas etc. Seleccione diferentes métodos de reposición para cada producto dependiendo de sus estrategias de fabricación y entrega.

Administre fácilmente **órdenes de proveedores & órdenes de compra**



SOLICITUDES DE PRESUPUESTO

Configurar cada producto para enviar Solicitudes de Presupuesto para cada uno de sus proveedores.



PEDIDOS DE COMPRA

Monitorizar el estado de sus presupuestos pedidos, de la cantidad de pedidos y de la fecha esperada de entrega.



SECCIÓN DE PROVEEDORES

Añade, modifica y elimina proveedores según su lista del módulo de contactos.



INTEGRACIÓN CON PRODUCTOS

Definir precio de venta, tipo, código de barras y referencias para diferenciar fácilmente productos similares.



INFORMES DE COMPRAS

Obtenga estadísticas precisas sobre el rendimiento de sus proveedores gracias a informes flexibles: retrasos en la entrega, descuentos negociados sobre los precios, cantidades compradas etc.

CONTABILIDAD

Cree y envíe facturas profesionales y reciba pagos línea.

Envíe recordatorios a sus deudores con solo unos pocos clics. Simplemente establezca y automatice seguimientos para recibir los pagos más rápido.

Haga facturas de forma automática para órdenes de venta, órdenes de entrega o basadas en tiempo y material.

Su contabilidad bien hecha.

Haga más en menos tiempo.



TABLERO ANALÍTICO

Visión general de todas las cuentas contables a validar y pagar para una mayor visibilidad de gestión contable.



FACTURACIÓN

Cree facturas precisas y profesionales, gestione facturas recurrentes y realice el seguimiento de los pagos de forma sencilla.



SECCIÓN DE PAGOS

Soporte para múltiples pago de una factura, descuentos por pronto pago, factura por adelantado, conciliaciones parciales.



ASIENTOS CONTABLES Y LIBROS

Buscar y filtrar en el libro de contabilidad de forma fácil y hacer zoom en los documentos con solo un clic.



INFORMES

Use la tabla dinámica de Odoo para navegar a través de la información: consolidaciones, desglose, datos grupales, filtros, etc.

INVENTARIO

Obtenga el método de almacenamiento más eficiente y mejore todas sus operaciones internas. El inventario de doble entrada de Odoo no computa con entradas, salidas o transformaciones de existencias. En su lugar, todas las operaciones se consideran movimientos de stock entre ubicaciones.

Maximice la **eficiencia de su almacén**



TABLERO DE MOVIMIENTOS

La exclusiva gestión de inventario de doble entrada, permite la trazabilidad completa desde el proveedor al cliente. Nada se pierde, todo se mueve.



SECCIÓN DE OPERACIONES

Siga los movimientos de sus existencias desde la compra hasta el almacén y hasta la orden de venta.



REGLAS DE ABASTECIMIENTO

El programador activará todas las operaciones de manera automática en función de la disponibilidad de los productos y las previsiones de órdenes.



SECCIÓN DE PRODUCTOS Y VARIANTES

Compatible con varios tipos de productos que tienen diferentes comportamientos: productos físicos, bienes de consumo, servicios, productos digitales.



LOTES Y NÚMEROS DE PAQUETES

Realiza el seguimiento de lotes del fabricante con código de barras o números de serie.



INFORMES

Tome mejores decisiones con la ayuda de informes dinámicos en tiempo real que puede guardar y compartir con quien desee.



GESTIÓN DE ALMACENES Y ENVÍOS

Gestione fácilmente un inventario único o un entorno complejo de múltiples almacenes y envíos.

MÓDULOS DE VERIFICACIÓN

Genere confianza y tenga un excelente visión de los pagos de sus clientes y además de tener a mano todo el detalle de con quién está estableciendo su vínculo y confianza.

Tenga a mano un directorio completo de sus clientes individuales y compañías explotando todo el motor de gestión de contactos.



PASARELA DE PAGOS

Acepta pagos de clientes con Culqi, Mercado Pago, PayULatam y Stripe.



CONTACTO

Gestiones toda su cartera de clientes con los detalles de contacto, ventas y muchas otras acciones más.

PASARELA DE PAGOS

Acepta pagos de clientes con Stripe , PayU Latam , Mercado Pago y Culqui como lo más importantes.

Los métodos de pago en línea redirigen a los clientes a una página de agradecimiento en su sitio web.

Pagos
Totalmente integrado.



STRIPE

Pasarela internacional, con gestión externa, orientada para emprendimiento en cualquier moneda.



PAY U LATAM

Con Presencia en Perú y en todos los países de latinoamérica, orientada para emprendimiento en cualquier moneda.



MERCADO PAGO

Pasarela para Perú y varios países de Latinoamérica , orientada para emprendimiento en cualquier moneda.



CULQUI

Pasarela nacional con método de pago en especial soles y solo para el Perú.

CONTACTO

Supervise la información importante para cada contacto con un simple vistazo. Gestión de una forma rápida a sus clientes y proveedores ,asignándole tipificaciones para una mejor búsqueda , localización por país, provincia o grupo de países , establezca sus cuentas bancarias , etiquetas de contacto. si es una compañía y tenga una excelente vista de toda la integración que tenga su cliente en toda la plataforma.

Administra con éxito tus contactos



CREAR, EDITAR Y ELIMINAR

Tenga la administración de sus contactos, estableciendo atributos potenciales para una mejor eficiencia.



AÑADR COMPAÑIA

Establezca si es una compañía o un contacto individual para una mejor categorización de sus clientes



TIIFICACIÓN DE CONTACTO

Cree tipificaciones varias de contacto según el requerimiento de su emprendimiento o empresa.



INTEGRACIÓN CON VENTA Y FACTURACIÓN

Desde el panel puede ver si su cliente tiene ventas , pedidos ,facturas , oportunidades entre muchas más cosas de una sola vista.

**¿CÓMO NOS
SUSCRIBIMOS ?**



CONVERSEMOS

mail
suscripciones@itecosistemas.com

whatsapp bussines
+51 948 431 576

soporte
soporte@itecosistemas.com

web
www.itecosistemas.com



REQUERIMIENTO

Tomamos sus requerimientos mediante los canales de comunicación presentados para un correcto análisis acorde a su emprendimiento.



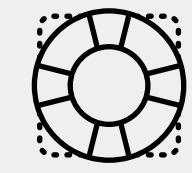
ANÁLISIS

Detallamos el nivel de madurez más la propuesta económica de la suscripción con mas empatia a su requerimiento.



SUSCRIPCIÓN

Proceso de pago de su suscripción mensual , trimestral o anual de acuerdo a su elección y formas de pago.



SOPORTE

Nuestro soporte estará brindando una correcta solución a sus necesidades según los días hábiles , horario laboral y acuerdo establecido.

¿TE SUMAS ?

